

## Wir expandieren weiter!

### Sie suchen eine neue Herausforderung?

Dann sind Sie bei uns richtig und herzlich willkommen. Seit über 40 Jahren entwickelt und vertreibt id-Technik Kabelschellen für Höchst-, Hoch-, Mittel- und Niederspannung. Unsere mehr als 2000 Kunden im In- und Ausland schätzen nicht nur unsere Produkte für die kurzschluss sichere Befestigung von Energiekabeln, sondern auch unsere Leistungsstärke in der technischen Beratung. Diesen Erfolg verdanken wir unseren Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern, die engagiert, eigeninitiativ und verantwortungsvoll für unsere Kunden die optimalen Lösungen anbieten.

**Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir ab sofort eine/n**

## Sales Manager für den technischen Vertrieb im Außendienst in Norddeutschland (m/w/d)

#### Ihre Aufgaben sind:

- Sie pflegen selbstständig Kundenkontakte und bauen neue auf, in Ihrem Vertriebsgebiet national sowie international, gerne aus Ihrem Home Office
- Sie unterstützen und beraten unsere Kunden bei technischen Fragen, erstellen kundenspezifische Angebote
- Sie erarbeiten verkaufsfördernde Maßnahmen und Akquisitionskonzepte und setzen diese erfolgreich um
- Sie führen Verkaufsverhandlungen bis zum Abschluss
- Sie unterstützen bei der Organisation und Durchführung von Messen und Kundenschulungen

#### Ihr Profil:

- Sie verfügen über mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb in der Elektro-Energiebranche und /oder der Windenergiebranche
- Sie kommunizieren gerne, treten sicher auf, sind belastbar, wirken überzeugend, haben Durchsetzungsvermögen und Verhandlungsgeschick
- Sie verfügen über ein hohes Maß an Flexibilität, Engagement und Kundenorientierung
- Sie arbeiten selbstständig, ziel- und ergebnisorientiert
- Sie sind bereit im Team verantwortungsbewusst zu agieren
- Ihre Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift sind sehr gut
- Sie sind routiniert im Umgang mit ERP Systemen und MS-Office

#### Wir bieten Ihnen:

- Eine anspruchsvolle Aufgabe mit einem vielseitigen Aufgabenspektrum
- Eine moderne und attraktive Arbeitsumgebung
- Eine fachgerechte und individuelle Einarbeitung
- Integration in ein kollegiales, engagiertes und motiviertes Team
- Eine sichere Zukunftsperspektive

Ihre vollständigen, aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen lassen Sie uns bitte per E-Mail an [bewerbung@id-technik.com](mailto:bewerbung@id-technik.com), unter Angaben Ihrer Gehaltsvorstellungen sowie Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins zukommen. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung.